

# Forhandlerleasing - et effektivt salgsværktøj



## Derfor skal du anvende forhandlerleasing

Som leverandør får du muligheden for at tilbyde dine erhvervs-kunder leasing af dine produkter som et attraktivt alternativ til kontantkøb.

Vores finansiering foregår hurtigt, effektivt og fleksibelt, så både dine og dine kunders forskellige behov tilgodeses.

Et samarbejde med os om forhandlerleasing er et godt supplement til dine øvrige salgsværktøjer og vil i kundens øjne udvide dit produkt - uden at give dig ekstra arbejde.

Dine fordele ved et samarbejde med os om forhandlerleasing:

- Du kan benytte leasing som salgsværktøj
- Du får adgang til Forhandlerleasing.dk
- Du får kontant betaling og undgår at skulle yde varekredit
- Du undgår tab på debitorer
- Du undgår at skulle administrere varetilgodehavendet
- Du får mulighed for at købe udstyr tilbage ved leasingperiodens udløb.

## Leasing i praksis

Når kunden leaser, vil det i praksis sige, at du og kunden i fællesskab finder frem til det ønskede udstyr og aftaler en pris. Herefter kontakter du os, og vi indgår en leasingaftale med din kunde, når vi har kreditgodkendt kunden.

Du leverer de aftalte maskiner til din kunde og modtager kontant betaling fra os.

På den måde undgår du at skulle yde kredit samt risikere tab på debitorer. Samtidig kan du bruge mindre ressourcer på debitoradministration.

# Leasing Fyn

- specialister i leasing og factoring

Leasing Fyn Bank A/S  
Bondovej 1  
5250 Odense SV  
Telefon: +45 62 61 20 20  
leasingfyn@leasingfyn.dk  
www.leasingfyn.dk

Vi kan lave et samarbejde om forhandlerleasing om næsten hvad som helst til erhvervs-mæssig brug. Der skal bare være en anskaffelsessum på mindst 25.000 kr. ekskl. moms.

Vi kan for eksempel lease:

Kopimaskiner, it-udstyr, udstyr til autoværksteder, svejseanlæg, lifte, trailere og fejmaskiner.

## Fleksibelt forhandlersamarbejde

Vores samarbejde om finansiering tager selvfølgelig udgangspunkt i din virksomheds behov. Med leasing knytter du kunderne tættere til din virksomhed, og vi forsyner dig med information og salgsværktøjer. Vi tilbyder også at uddanne din virksomheds sælgere på salgsmøder. Med et forhandlersamarbejde kan du som alternativ til en leasingaftale lave en all-in leasingaftale. Det særlige ved disse aftaler er, at du kan tilbyde din kunde at betale en leasingydelse, som foruden finansiering også dækker teknisk service og vedligeholdelse. Forsikring kan også medtages mod et tillæg til leasingydelsen. Du skal bare sørge for at levere teknisk service og vedligeholdelse. Resten sørger vi for.

## Forhandlerleasing.dk

Du kan også anvende Forhandlerleasing.dk, der er vores web-system til forhandlere. Det indeholder ekstra servicefunktioner, hvor du bl.a. kan lave beregninger, udskrive tilbud og leasingaftaler med dit eget logo på.

## Yderligere samarbejde

Vi kan have et så formaliseret samarbejde, at vi laver en skriftlig aftale. Her vil bl.a. fremgå, hvis vi aftaler, at du ved leasingperiodens udløb har ret til at købe udstyr tilbage til en pris, vi aftaler på forhånd. Det vil også fremgå, hvis du ønsker at afgive tilbagekøbsgarantier og herfor modtage garantiprovision.

## Vi er specialister

Vi har en stor afdeling, der er specialister i og har stor erfaring med forhandlerleasing. Du vil få faste kontaktpersoner, der rådgiver, vejleder og ekspederer dine sager, ligesom vi vil klæde dig og dine sælgere på med viden og oplysninger, så I er velforberedte til at møde kunden.

Kontakt os og hør mere om, hvad vi kan tilbyde dig.